



Werden Sie Teil unseres Teams Vertrieb International in Leverkusen!
Wir suchen Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt als

Werkstudent Vertrieb International (m/w/d)

Die DENSO Group Germany steht seit fast einem Jahrhundert für qualitätsführende und zukunftsweisende Lösungen im Straßenbau und für Bauwerke sowie im Korrosionsschutz für Rohrleitungen. Die Gruppe mit sechs europäischen Gesellschaften und Vertriebspartnern in mehr als 100 Ländern ist marktführend auf den bedeutendsten zentraleuropäischen Märkten und intensiviert sein dynamisches Wachstum in Osteuropa, Asien, Afrika und Südamerika.

Was sind Ihre Aufgaben?

- Unterstützung der Area Sales Manager und Vertriebsleitung im Projektgeschäft.
- Prüfen von Konditionen, Verträgen und Geschäftsbedingungen im Rahmen der Angebotserstellung.
- Erstellen verschiedener Präsentationen, Bedarfsübersichten und Projektpläne.
- Eigenständige Projektarbeit (z.B. Kundenzufriedenheit, Markt- & Preisanalysen).
- Enger Austausch und Zusammenarbeit mit Kolleginnen und Kollegen in der Auftragsabwicklung sowie in den involvierten Fachabteilungen (z. B. Engineering, Einkauf, Marketing und Produktionsplanung).

Was bringen Sie mit?

- Sie sind in Vollzeit immatrikulierte/r Student/in an einer staatlich anerkannten Hochschule.
- Interesse an vertrieblichen Aufgaben und Projektarbeit.
- Begeisterung für technische Produkte im internationalen Umfeld.
- Sehr gute Deutsch- & Englischkenntnisse in Wort und Schrift.
- Idealerweise sehr gute Sprachkenntnisse in Russisch.
- Sicherer Umgang mit MS-Office.
- Eigenverantwortliches, selbständiges, strukturiertes Arbeiten.
- Sie sind kommunikations- und organisationsstark, verbunden mit einem hohen Maß an Teamfähigkeit und Eigeninitiative.

Was bieten wir?

- Absolut vielseitiges und anspruchsvolles Aufgabengebiet, das sich permanent weiterentwickelt.
- Große Eigenverantwortung, schnelle Entscheidungen, persönliche Wertschätzung.
- Sicherheit eines dynamisch wachsenden Mittelständlers, der Modernität und Stabilität vereint.
- Interne und externe Weiterbildung nach individuellem Bedarf.
- Modernes Arbeitsumfeld mit neuester Technik, ÖPNV-Anbindung & Parkplatz, Betriebskantine, frisches Obst & Getränke. Kollegen, die gerne zusammenarbeiten und Angebote wie Kicker, Tischtennis, Fitness gemeinsam nutzen.

Fühlen Sie sich angesprochen? Wir freuen uns, Sie persönlich kennen zu lernen!

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Unterlagen mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins an karriere@denso-group.com mit dem Hinweis „**Werkstudent Vertrieb International**“.